



Deck : dossier Pitch Contest

Exemple de trame de présentation

Dans ce dossier, vous exposez **votre concept, votre innovation, l'apport pour le marché, le modèle économique, la cible visée et tout ce qui vous semble pertinent pour montrer le potentiel de votre entreprise et de votre produit / service.**

Les critères de sélection seront les suivants :

- **Originalité** : montrez en quoi votre projet est innovant et pourquoi il est différent de la concurrence ;
- **Pertinence** : détaillez la pertinence de votre projet par rapport à la problématique ;
 - **Faisabilité** : expliquez la faisabilité technique et économique de votre projet ;
- **Scalabilité** : montrer en quoi vous pouvez absorber le choc de croissance extrême.

Si vous êtes sélectionné(e) vous « **pitcherez** » votre entreprise devant un panel d'investisseurs, d'industriels et d'acteurs de l'écosystème Paris-Saclay.



Innovation / activité

*Présentez votre légitimité,
problème à résoudre, contexte de
référence, rôle de la nouveauté,
moyens à disposition.*



Innovation / activité

Présentez votre innovation, valeur ajoutée apportée aux clients, impact sur les usages.

Indiquez vos protections, barrières à l'entrée, avantages et éléments différenciateurs.



Innovation / activité

*Illustrations du produit
ou du service
(schémas, photos,
copie d'écran...)*



Marché & clients

Déterminez la taille et le segment de marché visés ? Qui sont vos clients ?

Besoins clés, sous-besoins, demandeurs, solutions existantes ?

Présentez le potentiel marché.



Concurrence & environnement

Présentez la concurrence directe, indirecte, existante, prévisible et les avantages concurrentiels.

Éléments différenciateurs.

Qui sont les acteurs du marché, les influenceurs, le réseau de valeur ?



Modèle économique

*Indiquez votre modèle de revenu,
réalisation du chiffre d'affaires,
modes de vente.*

Vos références commerciales, clients.



Stade de développement

*Indiquez les étapes
de développement réalisées
et à venir (planning prévisionnel).
Objectifs de développement.*



Partenariats & soutiens

*Indiquez les types de partenariats noués
et à venir, technologiques, commerciaux,
accompagnement.*

Certifications, labels, prix...



Equipe

*Présentez l'équipe de management,
votre légitimité*

*(photo, âge, rôle dans l'entreprise,
formation, expérience...).*



Compte de résultat prévisionnel en K euros

	2017	2018	2019	2020	2021
Chiffres d'affaires					
EBE					
Résultat net					
BFR					
Cash-flow généré					
Effectifs					

Indiquez les chiffres prévisionnels post-money (après levée de fonds)



Éléments financiers

Indiquez le montant recherché auprès des investisseurs ?

Décrivez l'utilisation des fonds, répartition des dépenses, tranches de financement, durée, nombre de tours... et vos attentes envers les investisseurs.

Structure financière

*(présentez l'actionnariat, part des fondateurs...
est ce que l'entreprise a bénéficié d'aides financières,
lesquelles ?)*



Contact / Annexes

Coordonnées siège social

Contact

Site Internet

Liens vers démos, vidéos...

Annexes